

Descriptif de poste : Ingénieur technico-commercial (H/F)

L'Entreprise

Créée en 2013, PowerTech Systems est une jeune entreprise innovante spécialisée dans la conception, la fabrication et la commercialisation de solutions de stockage d'énergie basées sur les nouvelles technologies de type Lithium-ion.

PowerTech Systems intervient principalement dans le domaine des énergies renouvelables, des applications industrielles, de la traction électrique et de l'E-mobilité.

Basée au Technoparc de Poissy, l'entreprise est en forte croissance. Elle souhaite accélérer son développement en recrutant de nouveaux collaborateurs pour accompagner sa croissance.

Dans ce contexte, PowerTech Systems recrute aujourd'hui un **Ingénieur Technico-commercial (H/F)**.

Le poste

Ingénieur technico-commercial en B2B

Dans un premier temps, après une formation sur notre gamme de produits innovants, vous êtes chargé commercialement d'apporter une réponse aux clients et prospects européens en définissant techniquement leurs besoins.

Dans un deuxième temps, le poste évoluera avec la mise en place d'une stratégie de conquête de nouveaux clients européens.

Contrat en CDI

Rattachement

Poste rattaché à la Direction Commerciale

Lieu

Technoparc de Poissy
22 Rue Gustave Eiffel
78306 POISSY (Yvelines)

Missions :

En collaboration avec la direction commerciale et l'équipe technique, vos missions seront de :

- Tout mettre en œuvre pour atteindre les objectifs commerciaux donnés,
- Accompagner techniquement les clients dans le choix de nos différentes solutions,
- Assurer la rédaction des offres technico-commerciales,
- Gérer la remise des offres aux clients jusqu'à la prise de commande, en passant par la négociation commerciale,
- Effectuer un reporting régulier sur les affaires en cours en utilisant les outils mis en place de type CRM et autres,
- Vous êtes amené à vous déplacer ponctuellement chez les clients,
- Vous participerez à des salons professionnels, en tant qu'exposant et visiteur,
- Vous participerez à l'élaboration des actions Marketing,
- Vous participerez au lancement de nouveaux systèmes innovants de stockage d'énergie,
- Vous remontrerez régulièrement les informations terrain concernant la concurrence.

Profil recherché :

- De formation supérieure technique dans les domaines Energie renouvelable / Electrotechnique / Electricité / Electronique,
- Expérience confirmée dans la vente en direct de solutions techniques dans le monde industriel,
- Idéalement avec une expérience de vente dans le domaine du stockage d'énergie ou des énergies renouvelables, mais pas indispensable,
- Bonne compréhension des environnements techniques pour proposer les solutions adéquates de l'entreprise,
- Maitrise de la langue anglaise dans un environnement européen impérative,
- Bon relationnel ainsi qu'une bonne communication écrite et orale avec les clients,
- Forte capacité à travailler en équipe,
- Idéalement issue de la PME, ou forte capacité à s'y adapter.

Contacts :

Envoyez votre lettre de motivation + CV à l'adresse suivante

PowerTech Systems

E-mail : olivier@powertechsystems.eu